



Starten Sie durch mit der :em AG als

Technischer Vertriebsberater (m/w/d) PLM

in Darmstadt



Ihr Aufgabenfeld:

- Kundenbeziehungen nachhaltig aufbauen, pflegen und weiterentwickeln (telefonisch und persönlich)
- Geschäftsprozesse und Bedürfnisse von Kunden analysieren und bewerten
- Entwicklungsmaßnahmen analysieren z.B. durch Marktbeobachtung, Befragungen, Vergleiche
- Vertriebspotenziale und mögliche Vertriebsmaßnahmen definieren und bewerten
- Vertriebsaktivitäten initiieren, durchführen und begleiten
- :em-Dienstleistungen und/oder -Produkte vorstellen (per Webex oder beim Kunden vor Ort)
- Beratungs- und Verkaufskontakte herstellen, z.B. persönliche oder telefonische Gespräche führen, kundenspezifische Angebotsinformationen zusenden, Angebote erstellen
- Verträge akquirieren und zur Unterschriftsreife bringen
- Einweisungen und Schulungen organisieren und planen
- Vertriebserechnungen durchführen
- Dokumentation im CRM durchführen
- Direkte Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Unterstützung der Vertriebsleitung auf Messen



Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium, z.B. im Bereich Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen, (technischer) Betriebswirtschaft oder vergleichbar
- Erste Erfahrungen im technischen Vertrieb von Vorteil
- Gute Kenntnisse der MS Office Tools
- Sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen
- Hohe Eigeninitiative und „Hunter“-Mentalität
- Empathie und Teamfähigkeit
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir liefern die digitale Zukunft für das Engineering

Getreu dieser Vision bietet die :em AG innovative Dienstleistungen und Softwareprodukte zur Umsetzung der Digitalen Transformation bei unseren Kunden an. Dazu entwerfen wir Digitalisierungsstrategien und Roadmaps und unterstützen bei der Realisierung einer modellbasierten, digitalen Entwicklung. Mit unserem Produkt ReqMan® sowie einem breiten Beratungsportfolio mit Themen wie IoT, ALM, MBSE, Kooperations- und Anforderungsmanagement oder Model Based Definition lassen wir auch Ihre Vision Wirklichkeit werden.

Ihr Einstieg bei :em und unser Angebot

Bei uns erwartet Sie ein hochmotiviertes und qualifiziertes Beratungsteam, das sich in hohem Maße mit den gesetzten Zielen und Werten unserer Firma identifiziert. Aufgrund unserer exklusiven Kunden garantieren wir Ihnen ein Arbeitsumfeld, das Sie zum einen fachlich fordert und Ihnen zum anderen weitreichende Möglichkeiten der persönlichen Weiterbildung bietet. Ein attraktives Gehaltsmodell ist für uns so selbstverständlich wie Ihre Freude an der Arbeit in kleinen Teams und Ihrem Willen, Ihre Arbeitsumgebung und Aufgabenbereiche aktiv mitzugestalten. Sozial- und Zusatzleistungen wie z.B. betriebliche Altersvorsorge und Jubiläumsgeld, die Unterstützung der Vereinbarkeit von Beruf und Familie sowie Firmenevents runden unser Angebot ab.

Ihre Bewerbung an :em

Bewerben Sie sich jetzt bei uns und lernen Sie die :em-Kultur hautnah kennen. Wir freuen uns darauf, Ihnen in einem persönlichen Gespräch mehr von unserem Unternehmen zu präsentieren.

Senden Sie Ihre Unterlagen im PDF-Format an

:em engineering methods AG

Frau Kerstin Jacobs

jobs@em.ag

Telefon: +49 6151 7376-100

Rheinstraße 97

64295 Darmstadt



www.em.ag